

부동산

키워드&앱 분석 리포트



데이터 분석 기준

- 데이터 기간

2020년 1월 1일 ~ 2020년 6월 30일

- 데이터 출처

DIGHTY, 한국감정원

- 데이터 소스

부동산 관련 키워드의 유입 데이터, 부동산 관련 앱 설치 데이터

(키워드 - 부동산, 빌라, 아파트, 전세, 월세, 매매 등)

연령별 주택, 아파트 매입 데이터

? 간단 퀴즈! 한번 맞춰보세요

2020년 상반기, 유입수가 더 많은 검색어는?

전세 vs 월세

1~5월, 서울 아파트를 가장 많이 구입한 연령대는?

20대 vs 30대 vs 40대 vs 50대

6월 유입수 상승률이 가장 큰 키워드는?

테라스 vs 전세 vs 청약 vs 아파트

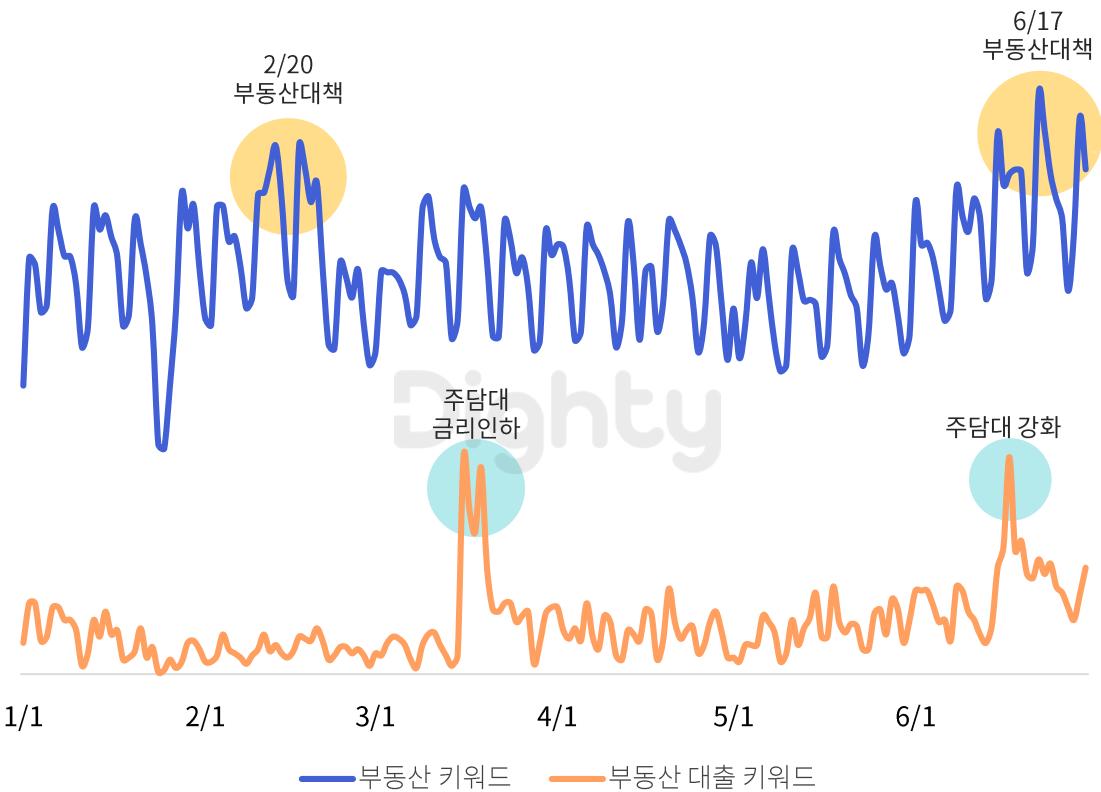
안드로이드 7월 기준, 앱 설치자가 더 많은 앱은?

네이버 부동산 vs 청약홈 vs 호갱노노

정답은 리포트에서 확인하세요!



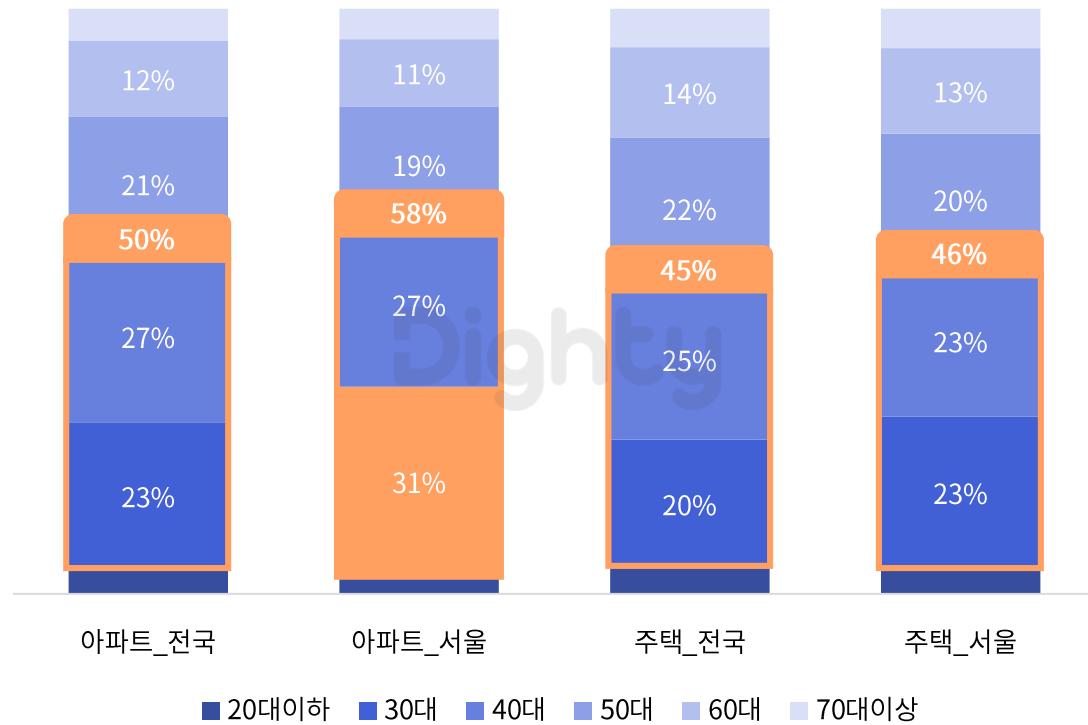
부동산 키워드 상반기 유입 수 추이



2020년 상반기, 부동산 키워드의 유입수는
2월과 5월~6월에 상승한 것으로 나타남

특히 6.17 부동산 대책 발표 이후 부동산 키워드가 크게 상승하였으며
규제지역 내 대출이 강화되면서, 대출 관련 키워드 유입수도 증가

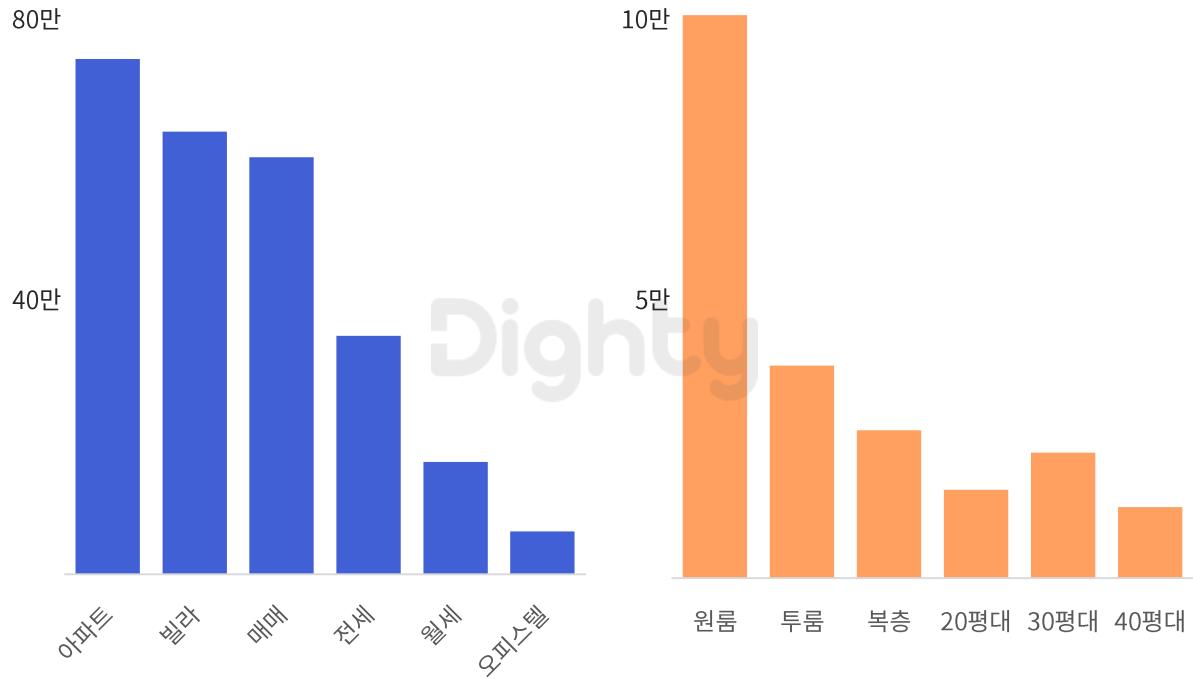
주택, 아파트 매입 연령 비중



주택과 아파트 매입 연령대를 확인했을 때
30~40대 구매 비중이 40~60%를 차지하는 것으로 나타남

대체로 40대 매입이 많은 데 비해
서울지역의 아파트는 30대 매입 비중이 31%로 가장 커음

주요 키워드 유입 수



부동산 주요 키워드의 유입 수를 비교

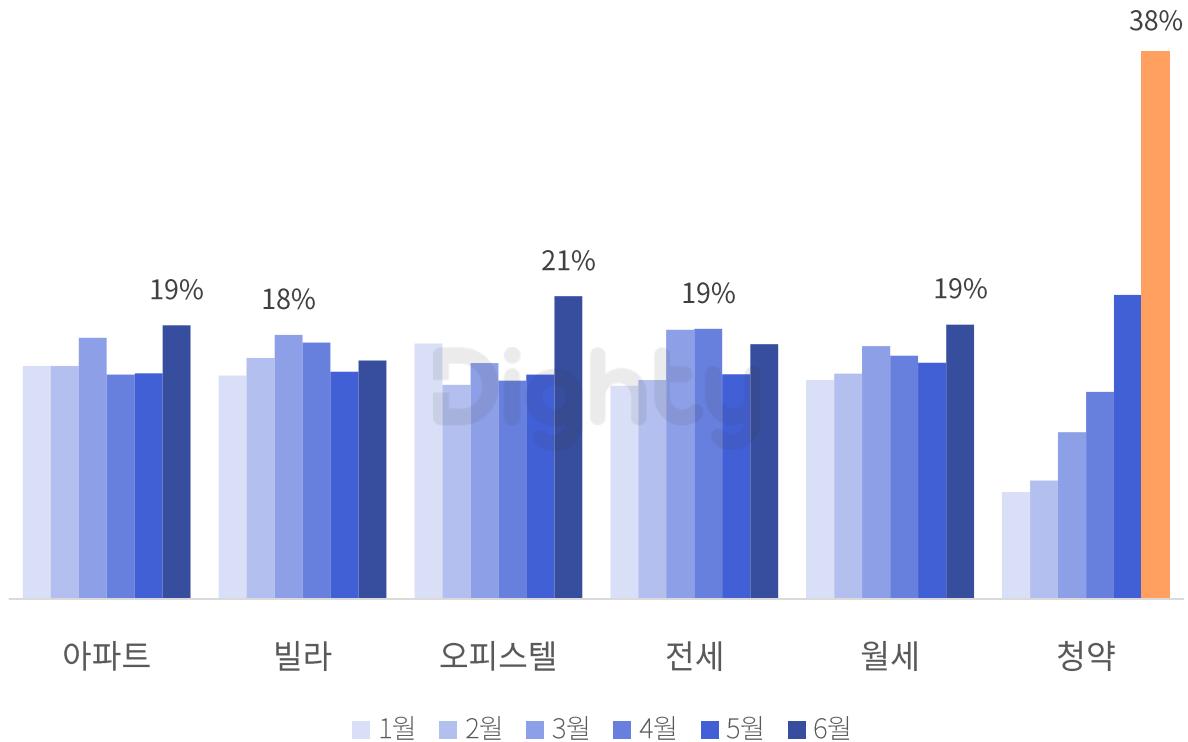
주택별로는 ‘아파트 > 빌라 > 오피스텔’ 순으로 유입이 많았으며

전세가 월세보다 2배 이상 많았음

집 크기 및 형태로는 ‘원룸’ 검색유입이 가장 높았으며

평형은 ‘30평 > 20평 > 40평’ 순으로 나타남

주요 키워드 월별 유입 비중 추이(1)



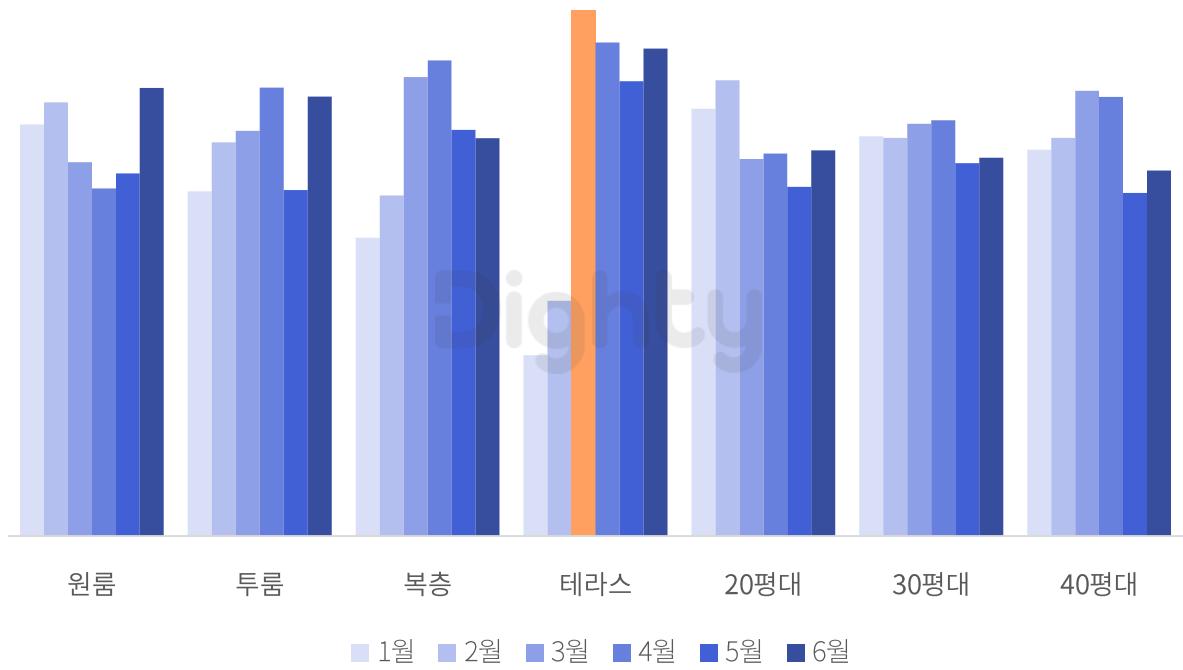
주요 키워드의 월별 유입 비중은 대부분 6월이 가장 높았으며

특히 ‘청약’ 키워드는 1월부터 점차 상승하여

6월에는 5월 대비 약 1.8배 가까이 유입수가 급증하였음

‘빌라’와 ‘전세’ 키워드는 3월과 4월에 유입수가 가장 많았음

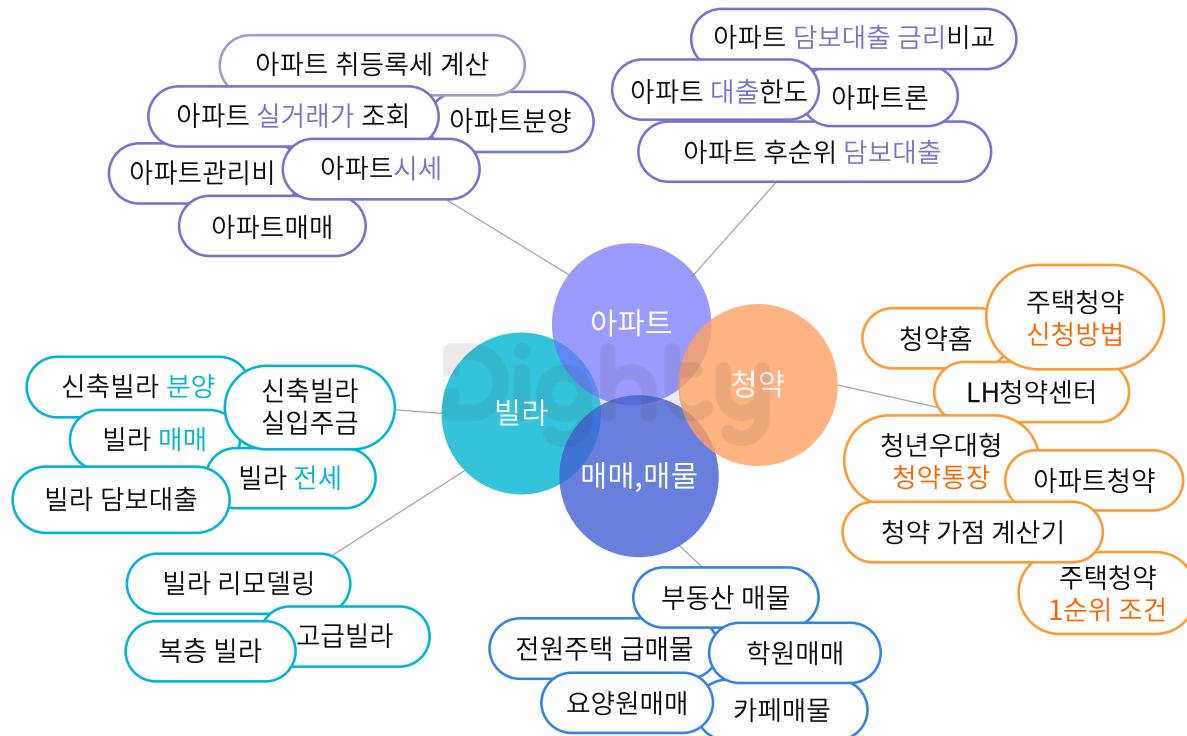
주요 키워드 월별 유입 비중 추이(2)



소형평수인 ‘20평’의 유입수는 2월에 가장 많은 반면
‘투룸’ 및 ‘복층’, ‘30평대’는 4월에 유입이 가장 많았던 것으로 나타남

‘테라스’ 유입수는 3월에 2월보다 2배 이상 많이 유입되어
지속해서 높은 유입이 유지되었음

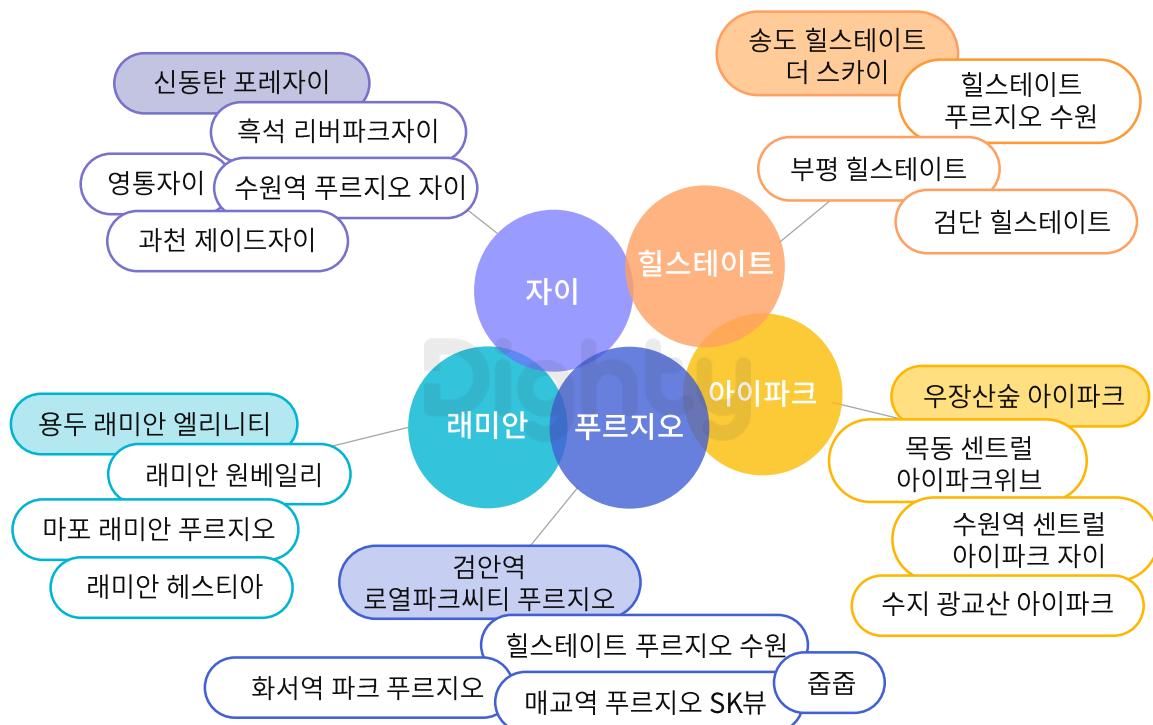
주요 키워드 연관 키워드 (부동산)



주요 키워드의 연관키워드를 살펴보았을 때
아파트는 실거래가와 대출과 관련된 키워드가 많았으며
빌라는 매매 및 전세와 많이 조합되었음

상반기에는 청약의 인기도 뜨거웠는데
청약 방법이나 조건 및 통장에 대한 탐색이 많이 이뤄짐

주요 키워드 연관 키워드 (아파트)



아파트의 건설사 또는 브랜드 이름을 검색하는 경우가 많아
주요 아파트 브랜드의 연관검색어를 확인

‘자이 – 신동탄 / 래미안 – 용두 / 푸르지오 – 검안
힐스테이트 – 송도 / 아이파크 – 우장산 숲’의 검색유입이 많았으며
푸르지오 아파트는 ‘줍줍’과 연관된 키워드도 많이 유입되었음

부동산 사이트 방문 유저의 관심사

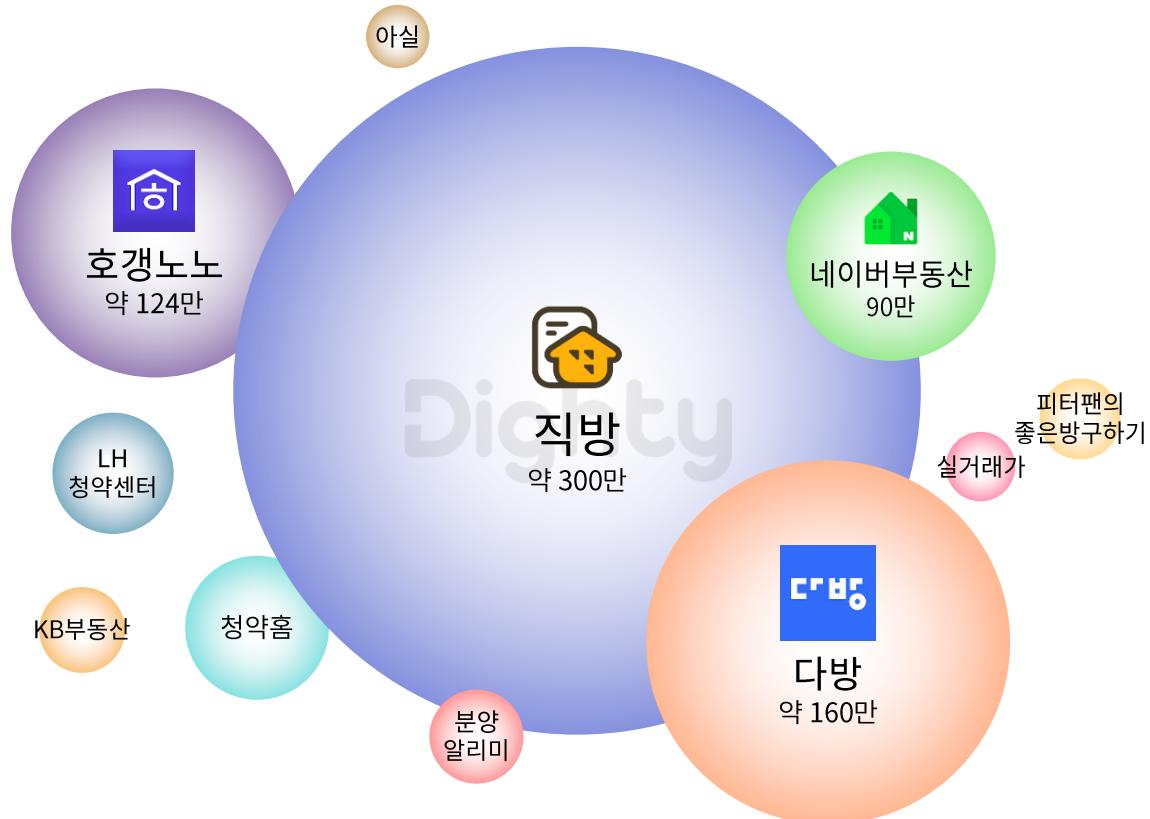


Made In Wordcloud.kr

‘부동산’ 관련 키워드를 검색한 유저들은 ‘부동산’ 외에
‘금 시세’와 ‘자동차보험’에 관심이 많았음

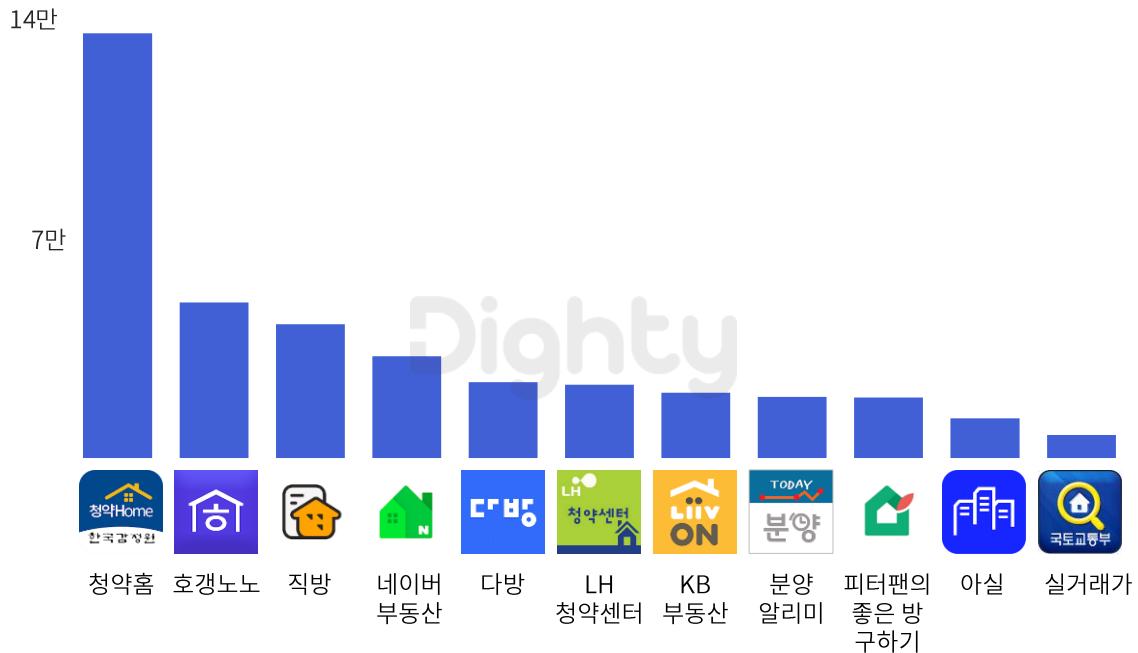
‘불박이장’ ‘청첩장’ ‘대출’도 많이 검색한 것으로 나타나
결혼과 이사와 연관성이 있는 것으로 확인됨

부동산 관련 앱 설치 수



부동산과 관련된 상위 앱 11개의 설치 수는
'직방 > 다방 > 호갱노노> 네이버부동산' 순으로 높았음
그 외 앱의 설치 수는 30만~60만이었음

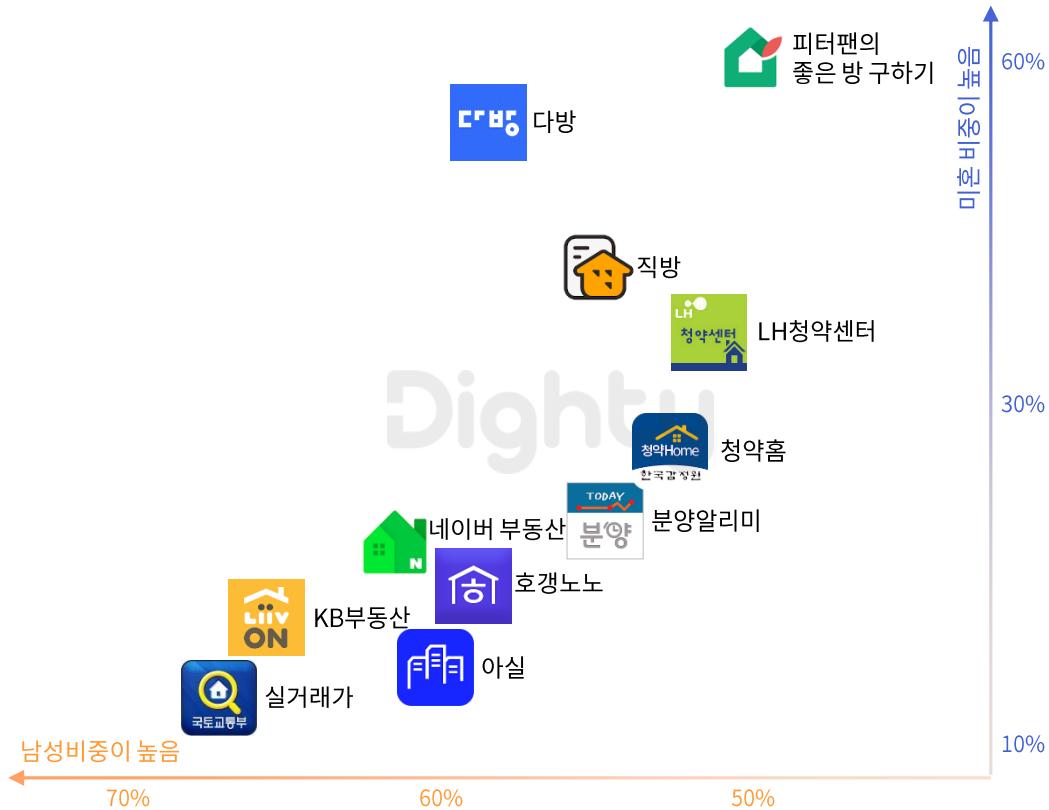
6월 앱 설치수



부동산 앱 중 6월 설치 수가 가장 많은 앱은
‘청약홈’으로 약 14만 신규설치되었음

실거래가 및 리뷰정보를 알 수 있는 ‘호갱노노’가 약 5만 개 설치되었으며
다음으로 ‘직방 > 네이버 부동산 > 다방’ 순으로 많이 설치됨

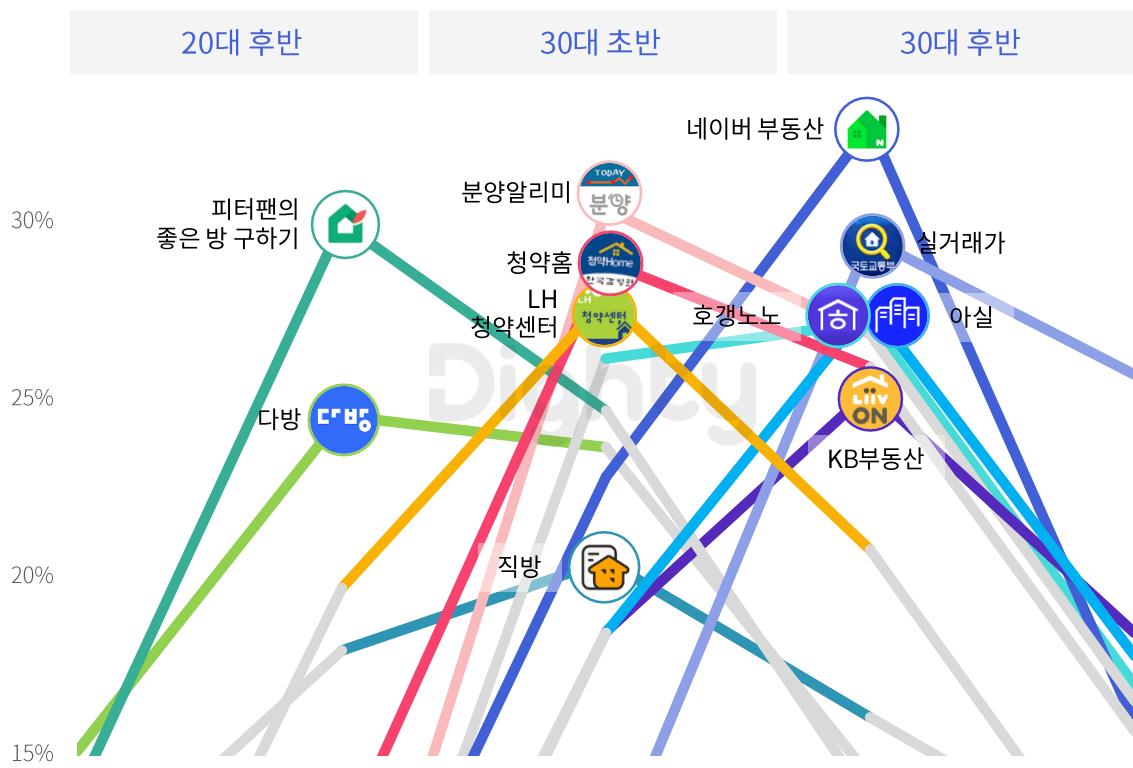
앱 데모 정보 비교 (성별/결혼 여부)



11개 앱 설치자의 성별을 확인했을 때
모두 남성 비중이 50% 이상이었으며
가장 비중이 높은 앱은 국토교통부의 ‘실거래가’로 약 67%가 남성이었음

‘피터팬의 좋은 방 구하기’와 ‘다방’ 앱은 미혼 비중이 높았으며
그 외 앱은 기혼설치자가 더 많은 것으로 확인됨

앱 데모 정보 비교 (연령)



부동산 앱 주 설치 연령은 30대로 약 45%를 차지하였으며

각 앱 설치자 중 가장 비중이 높은 연령대를 확인

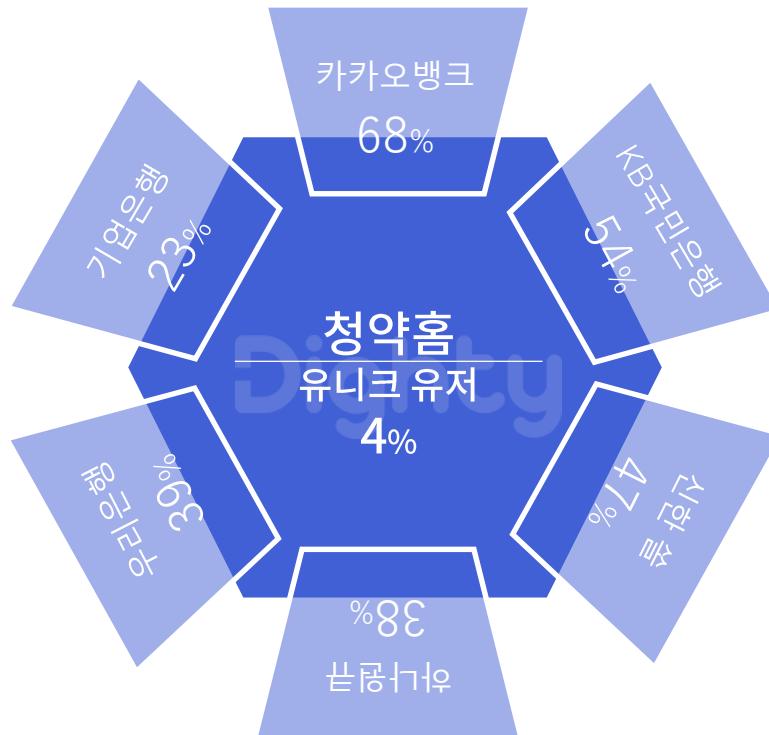
20대의 비중이 높은 앱은 ‘피터팬의 좋은 방 구하기’와 ‘다방’이었으며

‘직방’은 2030 연령대의 비중이 비교적 고른 편이었음

분양 및 청약과 관련된 앱은 ‘30대 초반’의 비중이 조금 더 높았으며

실거래가와 관련된 앱은 ‘30대 후반’ 설치자가 가장 많았음

청약홈 앱 종복설치 비중



청약홈 앱을 설치한 유저의 96%가 주요 은행 앱을 함께 설치한 것으로 나타남

가장 중복설치율이 높은 은행앱은 카카오뱅크로
 청약홈 설치자의 68%가 카카오뱅크 앱을 설치하였으며
 그다음으로는 KB국민은행과 신한은행 순으로 비중이 높았음

INSIGHT



청약으로 뜨거웠던 6월

- 청약 키워드 유입수가 5월 대비 약 1.8배 가까이 상승
- 앱 ‘청약홈’의 경우, 6월 설치 수가 약 14만 가까이 발생하여, 부동산 앱 중 가장 많이 설치한 앱으로 확인
- 정부의 부동산 대책 규제 전 청약 물량이 작년에 비해 많아진 영향도 있음
(참고자료 : 6월 분양 아파트, 작년 대비 4만 세대 상승 (출처 : 직방 빅데이터랩))

부동산과 대출은
바늘과 실

- 부동산 키워드 추출 시 ‘주담대 / *LTV / *DTI’ 등 대출 관련 검색어와 많이 조합된 것을 확인
- 아파트 담보, 전세 담보, 월세 보증금 담보 등 ‘주택 담보 대출 상품’ 탐색이 많았으며, 정부의 부동산 대책과 금리가 발표되면 함께 상승 추이를 보임
- ‘청약홈’의 경우 은행 중복설치 비중이 96%로 앱 중 가장 높았음
(중복설치 비중 – 직방 87%, 다방 89% / 호갱노노 91% / 네이버부동산 91% / 분양 알리미 94%)

*LTV : 주택의 담보가치에 따른 대출 한도

*DTI : 주택담보대출 원리금 상환액이 소득에서 차지하는 비중

INSIGHT



**베란다 찾으면 옛날 사람
테라스 찾으면 요즘 사람**

- ‘테라스’의 키워드 유입수가 3월부터 상승하기 시작하여 6월에도 유지
- ‘나혼자산다’ 경수진 테라스 외, 이태원 테라스 집이 방송에 노출되었으며 코로나19로 사회적 거리두기로 테라스 인테리어 컨텐츠가 여러 채널에 노출되면서 인기 상승에 영향을 준 것으로 보임



연령대별로 다른 부동산 관심사

- ‘다방’ ‘피터팬의 좋은 방 구하기’ 앱은 원룸 등을 탐색하는 20대의 비중이 높았음
- 30대 초반 비중이 높은 앱은 ‘분양알리미’ ‘청약홈’ ‘청약센터’와 같이 청약 및 분양과 관련된 앱이었으며, 가장 앱 설치 수가 높은 직방도 30대 초반의 비중이 가장 높았음
- ‘네이버부동산’ ‘호갱노노’ ‘KB부동산’와 같이 실거래가와 주택 주변 정보를 제공하는 앱은 30대 후반 비중이 높은 것으로 나타남

리포트의 데이터가 궁금하신가요?

**NHN DATA에서는 다양한 데이터를
합리적인 가격으로 제공하고 있습니다.**

▪ 원하시는 업종과 기간의 리포트

본 리포트에서 기간 및 이슈를 변경하여 리포트 제공이 가능합니다.
아래 메일주소로 원하시는 기간과 주제를 알려주시면,
제공 소요 기간과 금액을 안내해드립니다.

▪ 인사이트 리포트의 데이터 파일

인사이트 리포트의 데이터를 필요하신 파일 형태로 제공해드립니다.

- 데이터 RAW 파일 (EXCEL 또는 CSV)
- 비중과 수치가 포함된 1차 가공 데이터 (EXCEL 또는 CSV)

데이터 제안 요청 및 구매 문의

데이터컨설팅팀 | dightydata@nhndata.com

THANK YOU

마케팅 이슈에 맞는 데이터 분석으로
최적의 인사이트를 제공합니다